

VirksomhedsRådgivning

Rådgivningsvirksomheden

Business case

Forudsætninger for business case:

Rådgivningsvirksomheden vil tilbyde VirksomhedsRådgivning målrettet hver af de tre kundesegmenter "røde kunder", "gule kunder" og "grønne kunder".

VirksomhedsRådgiveren har udover kompetencerne på Virksomhedsrådgivning også et fagligt speciale

Virksomhedsrådgiveren tilbyder kunden strategisk sparring, at sætte holdet af relevante rådgivere og at sikre maksimal værdi for kunden ved rådgivningen.

Cash Flow pr. VirksomhedsRådgiver		2011			2012		
Indtægter og benefits							
Kundesegment/Kundetype - noter fokus:		Virksomhed i krise - styring og tilpasning			Virksomhed i krise - styring og tilpasning		
Hvor mange kunder forventes pr. Virksomhedsrådgiver		20-25 Virksomhedsrådgiver kunder			30-40 Virksomhedsrådgiver kunder		
Produkter/ydelser til VirksomhedsRådgivning	Antal kunder	Salg/kunde	I alt	Antal kunder	Salg/kunde	I alt	
1. Din bundline nu - projekter	1	25000	25000	2	25000	50000	
2. Sparring med kunden	6	15000	90000	15	20000	300000	
3. Procesledelses forløb	6	5000	30000	10	7500	75000	
4. Dynamisk Strategi forløb	3	10000	30000	6	10000	60000	
5. Virksomheds økonomisk rådgivning	5	20000	100000	12	20000	240000	
6. Implementering af økonomistyring	1	15000	15000	4	15000	60000	
7. LEAN forløb på virksomhedsniveau	1	25000	25000	2	25000	50000	
Øvrigt salg for VirksomhedsRådgiver		Gennemsnitligt salg pr. VirksomhedsRådgiver pr. år					
1. Driftsøkonomiske rådgivning		350000			250000		
2. Budgetter		250000			125000		
3. Risikostyring		25000			75000		
4. Budget opfølgning		50000			25000		
Omsætning i alt		990000			1310000		
Minus det nuværende salg pr. år for rådgiver før opstart af VirksomhedsRådgivning							
1. Driftsøkonomisk rådgivning		-500000			-500000		
2. Budgetter		-300000			-300000		
3. Budgetopfølgning		-100000			-100000		
4.							

Cash Flow pr. VirksomhedsRådgiver		2011	2012
Besparelser ved implementering af VirksomhedsRådgivning		Kr. pr. VirksomhedsRådgiver pr. år (Angiv hvor besparelserne kommer fra)	
1.	Bedre intern koordinering omkring kunden	15000	15000
2.			
3.			
Bedre image - hvad er indtægten på det		Kr. pr. VirksomhedsRådgiver år. (Angiv hvor indtægten kommer fra)	
1.	Nye kunder og nye opgaver	20000	50000
2.	Markedsføring af Rådgivningsvirksomheden	15000	15000
3.			
Bedre service - hvad er indtægten ved det		Kr. pr. VirksomhedsRådgiver år. (Angiv hvor indtægten kommer fra)	
1.	Kunden bliver god ambassadør for VR	15000	15000
2.			
3.			
Øget kundetilfredshed - hvad er indtægten ved det		Kr. pr. VirksomhedsRådgiver år. (Angiv hvor indtægten kommer fra)	
1.	Mersalg ved tæt dialog og værdiskabelse for kunden	25000	25000
2.			
3.			
Øget medarbejdertilfredshed - hvad er indtægten ved det		Kr. pr. VirksomhedsRådgiver år. (Angiv hvor indtægten kommer fra)	
1.	Mere aktivitet og engagement	25000	25000
2.			
3.			
Andre øgede indtægter og benefits - hvad er indtægten ved det		Kr. pr. VirksomhedsRådgiver år. (Angiv hvor indtægten kommer fra)	
1.			
2.			
3.			

Cash Flow pr. VirksomhedsRådgiver		2011	2012
Øgede personaleomkostninger		Kr. år. pr. VirksomhedsRådgiver (Angiv hvor omkostningen kommer fra)	
1.	Deltagelse i eksterne netværk	-15000	-50000
2.	Opsøgende salg og behovsafdækning	-15000	-30000
3.			
VirksomhedsRådgiverens tilkøb af andre rådgivere		Kr. år. pr. VirksomhedsRådgiver (Angiv hvem / hvad der tilkøbes)	
1.	Skatterådgiver	-20000	-50000
2.	Risikostyring	-20000	-65000
3.	Back up opgaver	-25000	-50000
Ekstra omkostning ved kompetenceudvikling		Kr. pr. år. pr. VirksomhedsRådgiver (angiv hvilken kompetenceudvikling)	
1.	Kurser og efteruddannelse	-50000	-50000
2.			
3.			
Ekstra omkostning ved intern videndeling		Kr. pr. år. pr. VirksomhedsRådgiver (angiv hvilken type videndeling)	
1.	Interne møder	-25000	-50000
2.	Eksterne møder	-15000	-30000
3.			
Ekstra omkostninger til software og hjælpeværktøjer		Kr. pr. år. pr. VirksomhedsRådgiver (angiv hvilken type)	
1.	Udbygget CRM system	-5000	-15000
2.			
3.			
Andre ekstra omkostninger		Kr. pr. år. pr. VirksomhedsRådgiver (angiv hvilken type)	
1.	Kundepleje	-15000	-30000
2.			
3.			
Resultat		0	135000